



PUBLIC(S) CONCERNÉ(S)

Les candidats doivent être titulaires de 120 crédits E.C.T.S :

- Titulaires d'un diplôme d'état Bac+2 dans les domaines hors sciences de gestion (ex : BTS dans l'industrie, la mécanique, l'automatisme, l'électronique, la domotique, la biologie, la chimie, l'énergie, le BTP, ...)
- ou candidats ayant validé au moins deux années de formation post-bac dans le cadre de diplômes/titres reconnus par l'état, ou diplôme étranger équivalent

Inscriptions sur www.ndoverneuil.com

DEVENIR RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL



- Connaître toutes les techniques de prospection et de négociation nécessaires à la vente d'un produit ou d'un service.
- Avoir une connaissance pointue du produit ou service qu'il propose à ses clients et en connaît toutes les caractéristiques et les éléments techniques
- Apporter des solutions pertinentes et adaptées aux besoins de ses clients.

Le Responsable technico-commercial intervient tout au long du cycle de vente. Selon son employeur, il assure des relations B to B et/ou B to C. Une grande partie de son travail se fait sur le terrain, auprès de la clientèle.

L'APPRENTISSAGE UNE FORMATION GRATUITE ET RÉMUNÉRÉE



Notre formation en apprentissage repose sur l'**alternance** de 3 jours en entreprise et 2 jours en UFA.

Les apprentis bénéficient de 490 **heures** au sein de l'U.F.A, entièrement financées par les entreprises.

La formation en établissement est complétée par l'apprentissage des **outils et méthodes professionnels** en entreprise. L'apprenti bénéficie d'un **salaire mensuel**.

Prenez votre futur professionnel en main dans un monde en mutation et en perpétuelle innovation technologique !

BACHELOR EN 1 AN, ADOSSE À UN BAC+2, RESPONSABLE TECHNICO COMMERCIAL EN APPRENTISSAGE

Titre de niveau 6 européen en partenariat avec AIPF

Titre certifié Responsable Technico-commercial enregistré au RNCP sous le numéro 34184 – code NSF 312 par décision de France Compétences du 10 septembre 2019



Formation ouverte aux personnes en situation de handicap sauf restriction liée à l'inaptitude et/ou contre-indication médicale.



LA FORMATION



Formation **CERTIFIANTE** reconnue par l'état au niveau **BAC+3**
Attribution de **60 Crédits E.C.T.S.**



BLOCS DE COMPÉTENCES

GESTION ET EXPLOITATION DE L'INFORMATION
TECHNIQUE ET COMMERCIALE (60H)

DÉPLOIEMENT D'UNE STRATÉGIE DE
DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL, DE GESTION ET
DE FIDÉLISATION DU CLIENT (105H)

NEGOCIATION ET VENTE DES PROJETS
D'AFFAIRES (92H)

TRAVAUX PROFESSIONNELS (80H)

GESTION ET COORDINATION DE L'ACTIVITÉ
TECHNICO-COMMERCIAL (70H)

CONCEPTION ET ÉLABORATION DE SOLUTIONS
TECHNIQUES ET FINANCIERES (83H)

Découvrez le
programme >>



MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES MOBILISÉS

- Cours et supports projetés en salle,
- Supports électroniques (google education) et papier à disposition
- Exercices pratiques et études de cas, travaux en groupe, simulations et soutenances.

TYPES D'EMPLOI ACCESSIBLES

Attaché/Responsable Technico-commercial ■ Chargé d'affaires ■ Conseiller commercial ■ Responsable d'affaires ■ Responsable grands comptes ■ Ingénieur technico-commercial.

UN CADRE DE TRAVAIL EXCEPTIONNEL

- Un parc de 14 hectares
- Un foyer-internat agréé C.A.F.
- Des locaux adaptés et dédiés à l'enseignement supérieur - CDI de 600 m².
- Un foyer étudiant
- Des infrastructures sportives.

VENIR, VISITER, NOUS REJOINDRE ...

ACCÈS

Bus
lignes 12, 26, A14

SNCF – à 500m de la gare
Ligne J Mantes La Jolie - Paris St Lazare
Arrêt Vernouillet-Verneuil à 10 minutes de Poissy, 25 minutes de Paris Saint Lazare et 20 minutes de Mantes

Route
Autoroute A13 Sortie Orgeval ou les Mureaux

OCCASIONS

Portes Ouvertes
Dates et horaires sur notre site internet www.ndoverneuil.com

Sur RDV
Mme Legrand-Marcq
01 39 28 15 34 ou
c.legrandmarcq@ndoverneuil.fr

Notre-Dame « Les Oiseaux »
106 Grande Rue 78480 Verneuil-sur-Seine
Tél: 01 39 28 15 00 - Site : www.ndoverneuil.com